

Ny klinikejer:

# Trivsel kommer først – så kommer bundlinjen af sig selv

René Færch er ny klinikejer hos tandlægen.dk i Kolding. Hans ledelsesfilosofi sætter medarbejdertrivsel i centrum som fundamentet for en succesfuld forretning.

## CV René Færch:

**2022-nu:** Klinisk underviser på Århus Tandlægeskole

**2020-nu:** Tandlæge hos Tandlægen.dk (Tandlæge Esbjerg, klinikejer Ikast, tandlæge Grindsted og nu klinikejer Kolding)

**2018-19:** Tandlæge hos Højfyns Tandcenter, Vissenbjerg

**2016-18:** Tandlæge hos Godt Smil, Odense

**2015-16:** Tandlæge hos My Dentist, Uttoxeter, England

**2014-15:** Tandlæge hos Godt Smil, Lyngby og Hillerød

**2012-14:** Tandlæge hos Herning Implantat Center

**2011-12:** Tandlæge hos Holstebro kommunale tandpleje

Certificeret coach hos Sofia Manning i København med speciale i stresscoaching, har deltaget i forskning i medicininduceret osteonekrose (MONJ) under DDS, dr. odont. Morten Schiødt ved Rigshospitalet

René Færch er ny klinikejer hos tandlægen.dk i Kolding. Med 13 års klinisk erfaring som tandlæge vil han her kombinere sin faglige ekspertise med ledelse, der lægger vægt på medarbejdernes trivsel og udvikling.

»Jeg ser frem til at blive en del af klinikken og møde mine nye kolleger. Før min tid hos tandlægen.dk har jeg erfaret, at privatejede klinikker ofte sætter økonomi højere end godt arbejdsmiljø. Efter min mening er en af styrkerne ved tandlægekæderne professionalismen, hvilket også omfatter fokus på professionel ledelse. Privatejede klinikker har ofte ikke en størrelse, som gør dette muligt,« siger René Færch og tilføjer:

»Jeg mener, at trivsel bør komme først. Glade medarbejdere skaber en positiv arbejdskultur, der smitter af på patienterne og gør arbejdspladsen attraktiv. I sidste ende gavner det også økonomien.«

### Kædesamarbejdet er en fordel

René Færch ser en væsentlig fordel ved at arbejde i en kæde som tandlægen.dk.

»Tandlægekæder prioriterer grundighed i alt fra indkøb til uddannelse og administration. Den tilgang skaber en stabil og tryk arbejdsbase, som har en positiv indvirkning på hele organisationen,« siger René Færch og giver et eksempel:

Blandt andet fokuserer tandlægen.dk på at uddanne souschefer, der understøtter klinikejeren i den strukturelle og administrative drift. Det giver mig som klinikejer mulighed for ikke at skulle håndtere alle administrative opgaver selv og fokusere på klinikudvikling.«

René Færch har 13 års klinisk erfaring fra både Danmark og England. Han er uddannet coach og arbejder desuden som klinisk underviser på Tandlægeskolen i Aarhus. Tidligere har han deltaget i forskning på Kæbekirurgisk afdeling på Rigshospitalet. Privat bor han i Horsens med sin kone og deres etårige søn.

Tandlægen.dk står i dag bag 45 klinikker fordelt over hele Danmark med mere end 800 medarbejdere i alt. Læs mere på [www.tandlægen.dk](http://www.tandlægen.dk)



*Privatejede klinikker sætter ofte økonomi højere end godt arbejdsmiljø. En af styrkerne ved tandlægekæderne er professionalismen, hvilket også omfatter fokus på professionel ledelse. Privatejede klinikker har ofte ikke en størrelse, som gør dette muligt.*

**René Færch, klinikejer**

### De skæve spørgsmål...

**Hvilken app bruger du?**

Amazon Audible

**Hvilken podcast lytter du ofte til?**

Jeg lytter oftest til lydbøger som app'en ovenfor viser men en podcast ville være "A Bit of Optimism" med Simon Sinek

**Har du en last?**

Jeg har ingen laster som sådan. Det nærmeste jeg kommer en last er, at jeg har en tendens til altid at få sovet for lidt.

**Har du særlig fritidsinteresse?**

Jeg har ikke egentlige fritidsinteresse eller hobbyer, men jeg elsker at se familie og venner – og en god film er heller aldrig af vejen.

